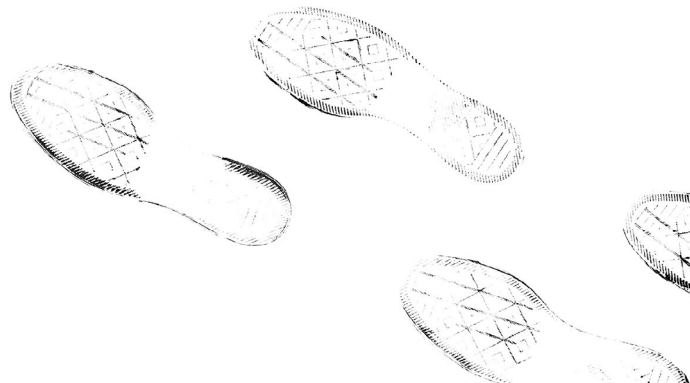


# Op zoek naar een job op maat van jouw ambities?



Futurn werd opgericht in 2011 en is inmiddels dé referentie als het gaat over **(her-)ontwikkeling van bedrijfstgoed**. Futurn heeft zich van meet af aan gedifferentieerd van de klassieke projectontwikkelaar door op zoek te gaan naar een ideale mix tussen intensief ruimtegebruik, duurzame herontwikkeling en een aantrekkelijke vormgeving en architectuur. Dat alles in een economisch betaalbare en maatschappelijk gedragen context. Futurn telt een 20-tal medewerkers, heeft 3 kantoren en ontwikkelt op vandaag zowel KMO-parken, kantoren én projecten op maat en dit over heel België.

Futurn heeft recent een aantal belangrijke posities ingenomen en is op zoek naar enthousiaste en gedreven collega's die van deze projecten state-of-the-art en innovatieve bedrijvenparken kunnen maken.

## SALES DEVELOPER

### Jobomschrijving

- Je verzorgt de commercialisatie van meerdere van onze projecten. De bedrijfspanden in portefeuille (kantoren, showrooms, KMO-units, projecten-op-maat, ...) worden proactief aangeboden aan potentiële klanten en investeerders.
- Je gaat op zoek naar nieuwe klanten en bouwt het netwerk verder uit. Je volgt aangereikte leads op en je doet doelgericht aan marktwerking.
- Je onderhoudt contacten met onze klanten, vastgoedmakelaars en andere stakeholders.
- Je zorgt voor de commerciële begeleiding van onze klanten en je staat in voor het beheer van de administratie en de follow-up van de prospecten.
- Je werkt hoofdzakelijk in de provincie Vlaams-Brabant (met klemtoon ten Oosten van de as Brussel-Antwerpen) en Waals-Brabant.
- Je werkt nauw samen met je collega Sales Developer.



### We vragen veel

Je beschikt over een Masterdiploma of gelijkwaardig door ervaring ● Je hebt commerciële ervaring in vastgoed ● Je hebt een vlotte, emotioneel intelligente persoonlijkheid met een ondernemersmentaliteit ● Je bent punctueel en zorgzaam in tijdsbeheer ● Je hebt een no-nonsense aanpak ● Je beheerst vlot Nederlands en Frans ● Je bent een overtuigend netwerker en gedreven teamplayer

### En bieden veel

Job in 10 jaar jong bedrijf (dé referentie is in haar sector) ● Uitstekende teamspirit en leuke collega's ● Zorg en aandacht voor een aangename bedrijfscultuur ● Ruimte voor innovatieve projecten rond duurzaamheid ● Interne en externe opleidingen op maat van de behoeftes ● Respect voor work-life balance en interpersoonlijke relaties ● Afwisselende job met autonomie en verantwoordelijkheid ● Respectvol en ambitieus management met een hoog no-nonsense gehalte ● Aantrekkelijk verloningspakket volgens ervaring

### Interesse?

Stuur jouw CV en motivatiebrief naar [office@futurn.com](mailto:office@futurn.com)

**FUTURN**  
REAL ESTATE THAT FITS